



## **KCAR** (ต่อจากหน้า 1)

ลงทุน 1,400-1,500 ล้านบาท ในการซื้อรถใหม่รองรับธุรกิจรถเช่า โชว์ฐานะทางการเงินแกร่ง D/E ต่ำ 1.1-1.2 เท่า ชูปันผลไม่ต่ำกว่า 60% ของกำไรสุทธิ เนื้อหอมทุนใหญ่ญี่ปุ่นเจรจาขอร่วมทุน

นายพิชิต จันทรเสรีกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท กรุงเทพคาร์เร็นท์ แอนด์ ลีส จำกัด (มหาชน) หรือ KCAR เปิดเผยว่า ภาพรวมผลประกอบการปี 2560 น่าจะทำสถิติใหม่ (นิวไฮ) คาดรายได้จะเติบโตไม่ต่ำกว่า 10% จากปีก่อนที่มีรายได้ 2,002.97 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 330.60 ล้านบาท เนื่องจากปีนี้บริษัทมีการเปลี่ยนนโยบายการบริหารจัดการภายในที่รัดกุมมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นระบบการขาย โปรโมชัน หรือราคาขาย ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) ปรับตัวดีขึ้น ส่วนอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) คาดว่าจะอยู่ที่ 10%

### ● **ทุ่ม 1.5 พันล.ขยายฐาน**

นอกจากนี้ บริษัทยังมีการทำตลาดลูกค้ากลุ่มใหม่ๆ เพิ่มเติม ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น และแนวโน้มตลาดรถยนต์มือสองเริ่มปรับตัวดีขึ้น ทำให้ธุรกิจสามารถบริหารจัดการต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งปัจจุบันสัดส่วนรายได้

ของบริษัทแบ่งเป็นธุรกิจให้เช่ารถยนต์ประมาณ 50%, ธุรกิจจัดจำหน่ายรถยนต์ยूसคาร์อีกราว 50%

ทั้งนี้ปัจจุบันบริษัทมีรถครบอายุพร้อมขายเพิ่มเป็น 1,600 คัน จากเดิมอยู่ที่ประมาณ 1,400 คัน ซึ่งจะทำให้รายได้จากธุรกิจขายรถยนต์มือสองจะเติบโตโดดเด่นจากปีก่อนอย่างมีนัยสำคัญ โดยตั้งเป้ายอดขายที่ 2,400 คัน จากปีก่อนที่มียอดขาย 2,200 คัน ทั้งนี้บริษัทมีแผนเปิดโชว์รูมเพิ่มอีก 1 แห่ง ในปลายปีนี้ ซึ่งจะช่วยให้ยอดขายเพิ่มขึ้น ขณะที่ธุรกิจให้เช่ารถยนต์จะทรงตัวจากปีก่อน ซึ่งปัจจุบันมีจำนวนรถยนต์ให้เช่าทั้งหมด 7,600 คัน

อย่างไรก็ตาม บริษัทตั้งงบลงทุนในปีนีไว้ที่ 1,400-1,500 ล้านบาท เพื่อใช้ในการซื้อรถยนต์ใหม่สำหรับธุรกิจเช่ารถยนต์ และขยายโชว์รูมเพิ่มสำหรับการเติบโตของรายได้ของบริษัทภายใน 3 ปี (ปี 2560-2563) ตั้งเป้ายาวได้เติบโตเฉลี่ยปีละ 8-10%

### ● **เนื้อหอมทุนญี่ปุ่นรุมจีบ**

สำหรับฐานะทางการเงิน ณ สิ้นไตรมาส 1/2560 บริษัทมีกำไรสุทธิ 87.51 ล้านบาท และมีราย

ได้ที่ 591.31 ล้านบาท ขณะที่มีอัตราหนี้สินต่อทุน (D/E) ที่ 1.1-1.2 เท่า ซึ่งบริษัทมีนโยบายควบคุมให้ไม่เกิน 4 เท่า นอกจากนี้ยังมีกำไรสะสมที่ 1,656.03 ล้านบาท ทั้งนี้บริษัทมีนโยบายปันผลไม่ต่ำกว่า 60% ของกำไรสุทธิ จ่ายปีละ 2 ครั้ง โดยปีที่ผ่านมามีจ่ายในอัตรา 80% ของกำไรสุทธิ

นายพิชิต กล่าวว่า ที่ผ่านมามีนักลงทุนจากต่างประเทศหลายรายติดต่อเจรจาขอร่วมลงทุนในลักษณะเป็นพาร์ตเนอร์กับทางบริษัท โดยส่วนใหญ่จะเป็นนักลงทุนจากประเทศญี่ปุ่น แต่ยังไม่สามารถสรุปได้ เนื่องจากอยู่ระหว่างศึกษารายละเอียดด้านการลงทุน และความคุ้มค่าในการลงทุน รวมถึงประโยชน์ที่ทางบริษัทจะได้รับ แต่บริษัทไม่ปิดกั้นผู้สนใจจะร่วมธุรกิจกับบริษัทแต่อย่างใด นอกจากนี้บริษัทยังศึกษาการลงทุนในต่างประเทศ เช่น ประเทศเพื่อนบ้าน ลาว เมียนมา อีกด้วย ☺